

OBJECTIF(S)

- Savoir mettre en œuvre au quotidien les IA et devenir un professionnel immobilier performant.

NIVEAU & PUBLIC

SPÉCIALISATION

Agents titulaires de la carte et collaborateurs

Prérequis : aucun.

MODALITÉS DE PARTICIPATION

Durée : 1 jour (soit 7 heures)

Moyens pédagogiques : Évaluation de stage suite formation + attestation de formation

Support pédagogique remis aux stagiaires

Si séance de formation en FOAD

L'assistance technique et pédagogique : classe virtuelle via la plateforme hub.fnaim et le système Zoom

Matériel nécessaire : PC, papier et crayon

Effectif maximum : 20

INTERVENANT(S)

Formateur : Professionnel spécialisé en expertise immobilière, management

Validé par le Bureau de la Commission Formation FNAIM

TARIFS

Adhérent FNAIM : 220 € HT

Non Adhérent FNAIM : 320 € HT

PROGRAMME

I - LES PRINCIPES DE L'UTILISATION DES IA EN IMMOBILIER

- Qu'attend nos prospects, nos clients?
- Leurs attentes en chiffre
- Une définition de l'IA. dans chaque métier de l'immobilier
- Un outil utile ou un danger

II - L'UTILISATION DE L'IA

- Apprendre à prompter
- Comment faire la différence ?
- La satisfaction client avant tout
- Comment augmenter sa productivité ?

DE LA THÉORIE A LA PRATIQUE

III - LES IA AU QUOTIDIEN :

- Dans sa communication
- Dans sa formation
- Dans la gestion des photos
- Dans l'analyse du marché
- Dans la gestion du temps

CONCLUSION ET RÉPONSES

QUIZZ FINAL D'ÉVALUATION DES COMPÉTENCES

