



OBJECTIF(S)

- Utiliser Modelo de A à Z pour sécuriser le droit à rémunération, savoir transmettre les offres conformément à la loi, maîtriser les règles spécifiques de la Loi Hoguet

NIVEAU & PUBLIC

ESSENTIEL

Les professionnels de l'immobilier.

Prérequis : aucun.

MODALITÉS DE PARTICIPATION

Durée : ½ journée (soit 3,30 heures)

Moyens pédagogiques : Cas pratiques - Support pédagogique
Quiz d'évaluation finale

Matériel nécessaire : vidéo projecteur, paper-board

Effectif maximum : 50

INTERVENANT(S)

Formateur : Professionnel spécialisé en Transaction

Validé par le Bureau de la Commission Formation FNAIM

TARIFS

Adhérent FNAIM : 130 € HT

Non Adhérent FNAIM : 190 € HT

PROGRAMME

INTRODUCTION

Bienvenue

+ présentation du cours et des objectifs pédagogiques

I - RAPPEL DE LA RÉGLEMENTATION

- Loi HOGUET : application impérative
- Les règles annexes (Code Civil et de la Consommation)
- Un droit à rémunération à sécuriser en prévenant les erreurs

II - DE L'ENTRÉE EN RELATION D'AFFAIRES AU MANDAT

- Transmettre les informations précontractuelles
- Rédiger le mandat sans oublis et le signer électroniquement
- Une rédaction qui sécurise la rémunération

III - APRÈS LE MANDAT : L'OFFRE

- Recueillir une véritable offre
- Savoir la transmettre réglementairement
- Obtenir l'acceptation de l'offre
- Un process avec Modelo garant de la sécurité de rémunération

SYNTHÈSE DU COURS ET CONCLUSION

TEST D'ÉVALUATION + RÉPONSE AUX QUESTIONS + REMERCIEMENT



Programme accessible
aux personnes
en situation de handicap