

L'IMPORTANCE D'UTILISER DES IA DANS L'IMMOBILIER

JT-CAB570

1/2 journée
(3h)

- Cas pratiques
- Support pédagogique
- Quiz d'évaluation finale

OBJECTIFS :

- Prendre conscience et l'importance que les outils IA sont essentiels à la croissance de notre activité Immobilière

NIVEAU & PUBLIC :

Les professionnels de l'immobilier.
Prérequis : aucun

MATÉRIEL NÉCESSAIRE :

Vidéo projecteur, paper-board
Effectif maximum : 50

INTERVENANT(S) :

Formateur : Professionnel spécialisé en expertise immobilière, management

Validé par le Bureau de la Commission Formation FNAIM

 Programme accessible aux personnes en situation de handicap

PROGRAMME

INTRODUCTION

Bienvenue + présentation du cours et des objectifs pédagogiques

I - DÉFINITION DES IA : OPPORTUNITÉ OU DANGER

- Définition de l'IA, Avantages et applications
- Faire la différence au service de la satisfaction client
- Barrières et défis. Efficience sur la gestion du temps et la productivité.

II - L'UTILISATION DES IA DANS LE CYCLE D'UNE VENTE DE SERVICE

- Comment servir mieux nos clients avec les IA ?
- Mise en pratique au cours d'un cycle de vente.
- Application dans les métiers de l'industrie immobilière : location, gestion, syndic, transaction.

III - CAS PRATIQUE ET EXEMPLES CONCRETS EN TRANSACTION, GESTION, SYNDIC

- Prospection
- Publication
- Notoriété et crédibilité
- Formations
- Comment améliorer la satisfaction client avec les IA.

TOUR DE TABLE, SYNTHÈSE DU COURS ET CONCLUSION

TEST D'ÉVALUATION + RÉPONSE AUX QUESTIONS + REMERCIEMENT