

MANAGER DE L'IMMOBILIER : DÉVELOPPER SA CONFIANCE EN SOI ET DEVENIR UN BON LEADER POUR SON EQUIPE

WE-CAB580

**½ journée
(3,30 h)**

- Cas pratiques
- Support pédagogique
- Quiz d'évaluation finale

Tarif : **130 € HT**

SPÉCIALISATION

OBJECTIFS :

- Ramener à l'ordre du conscient nos comportements afin de progresser sur le terrain de la confiance en soi
- Apporter une dimension de coach à son rôle de manager. Impliquer ses collaborateurs dans le temps. Savoir développer les performances de ses collaborateurs.

NIVEAU & PUBLIC :

Tous professionnels de l'immobilier.
Prérequis : aucun

MATÉRIEL NÉCESSAIRE :

Vidéo projecteur, paper-board
Effectif maximum : 50

INTERVENANT(S) :

Formateur : Professionnel spécialisé en Développement et management appliqué à l'immobilier
Validé par le Bureau de la Commission Formation FNAIM

 Programme accessible aux personnes en situation de handicap

PROGRAMME

INTRODUCTION

PRÉAMBULE

- Présentation du formateur et des objectifs de la formation.
- Invitation des stagiaires à formuler leurs attentes

PARTIE 1 : DÉVELOPPER SA CONFIANCE EN SOI

I - DÉFINITION

- Estime de soi, confiance en soi, savez-vous la différence ?
- La confiance en soi : un passeport pour l'avenir

II - DIAGNOSTIC

- Réaliser son diagnostic personnel sur l'estime de soi/ confiance en soi

III - DÉVELOPPER OU RENFORCER SA CONFIANCE EN SOI

- 10 clés majeures
- Choisir les clés qui me conviennent pour évoluer

PARTIE 2 : DEVENIR UN BON LEADER POUR SON ÉQUIPE

I - DÉFINITION ET MODELÉ

- Et si le leadership m'était conté...
- Quels sont vos modèles de leader ?

II - DIAGNOSTIC

- C'est quoi un vrai leader
- Les faiblesses qui coûtent à un leader

III - DÉVELOPPER SON LEADERSHIP

- 10 qualités requises pour être un bon leader
- Prendre un engagement de leader.