

L'UTILISATION DE L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE EN TRANSACTION

WE-TR563

½ journée
(3,30 h)

- Cas pratiques
- Support pédagogique
- Quiz d'évaluation finale

Tarif : **130 € HT**

ESSENTIEL

OBJECTIFS :

- Comprendre les IA et leurs intérêts
- Comprendre les points clés de cette utilisation
- L'utilisation au quotidien : exercices et mise en action

NIVEAU & PUBLIC :

Responsable d'agence ou de service.
Tout acteurs de l'immobilier
Prérequis : aucun

MATÉRIEL NÉCESSAIRE :

Vidéo projecteur, paper-board
Effectif maximum : 50

INTERVENANT(S) :

Formateur : Professionnel spécialisé en expertise immobilière, management

Validé par le Bureau de la Commission Formation FNAIM

 Programme accessible aux personnes en situation de handicap

PROGRAMME

I – LES PRINCIPES

- Qu'attend nos prospects, nos clients ?
- Comment choisir son IA conversationnelle (gratuit ou abonnement)
- Comment choisir ses IA Opérationnelle en fonction des actions à réalisées
- Un outil utile ou un danger

II – L'UTILISATION DE L'IA

- Apprendre à prompter
- Comment faire la différence dans mes mises en action ?
- La satisfaction client avant tout
- Comment augmenter sa productivité ?

III – LES IA AU QUOTIDIEN

- Dans sa communication et texte publicité
- Dans la gestion et amélioration des photos
- Comment organiser l'étude des documents et dossier massif AG, Urbanisme, Servitudes, ...
- Dans la gestion du temps
- Dans nos publications sur les réseaux sociaux et calendrier éditorial
- Dans la création de visuels
- Dans le suivi et la fidélisation des clients et anciens clients

MISE EN APPLICATION AVEC EXERCICES, PARTAGES ET CORRECTIONS

- Prévoir Ordinateur individuel et téléchargement d'une IA conversationnelle.
- Conclusion et réponses aux questions.

QUIZZ FINAL D'ÉVALUATION DES COMPÉTENCES