

## OBJECTIFS

- **Acquérir** et/ou améliorer les connaissances indispensables pour appréhender la cession des titres,
- **Pouvoir** apporter un conseil efficace auprès des clients cédants et cessionnaires
- **Maitriser** les risques de l'Intermédiaire (devoir de conseil)
- **Appréhender** les actes

## NIVEAU & PUBLIC

### SPÉCIALISATION

Tout public

**Prérequis** : notions juridiques et comptables

## MODALITÉS DE PARTICIPATION

**Durée** : 1 jour (soit 8 heures)

**Moyens pédagogiques** : Cas pratiques - Support pédagogique - Exemple - Quiz d'évaluation finale

**Matériel nécessaire** : vidéo projecteur, paper-board

**Effectif maximum** : 20

## INTERVENANT(S)

**Formateur** : Professionnel expérimenté en transmission des fonds de commerce et d'entreprise

*Validé par le Bureau de la Commission Formation FNAIM*

## TARIFS

**Adhérent FNAIM** : 220 € HT

**Non Adhérent FNAIM** : 320 € HT

## PROGRAMME

### INTRODUCTION

- La cession des parts sociales et la réglementation

### I - LES NOTIONS JURIDIQUES

- La notion de fonds de commerce
- Le droit des sociétés
- Les statuts et les pactes d'actionnaires
- Les registres et les assemblées

### II - LES NOTIONS COMPTABLES

- L'actif immobilisé et le fonds de commerce
- Les actifs sans valeur
- Les plus values latentes
- Le "hors bilan"
- Les fonds propres et l'Actif Net Comptable
- Les méthodes d'évaluation

### III - LA CESSION DE PARTS DE SOCIALES

- La cession de fonds et la cession de parts
- Le montage financier
- Le financement bancaire

### IV - LA RÉDACTION DU PROTOCOLE

- Les documents indispensables
- Les aspects règlementaires
- La garantie d'Actif et de Passif
- La détermination du prix de Cession
- Les clauses particulières

### V - LA FISCALITÉ

- Les droits d'enregistrement
- Les plus values

### VI - LA RESPONSABILITÉ DU MANDATAIRE

- La responsabilité contractuelle et délictuelle
- La sécurité juridique des opérations
- Le devoir d'information et de conseil

### SYNTHESE ET CONCLUSION