

Comprendre et Utiliser l'IA dans l'Immobilier – Niveau Débutant

Optimisez vos Ventes Immobilières grâce à l'IA

OBJECTIFS

Comprendre les IA et leurs intérêts
Comprendre les points clés de cette utilisation
L'utilisation au quotidien : exercices et mise en action

NIVEAU & PUBLIC

Public : Tous professionnels de l'immobilier
Prérequis : aucun

PROGRAMME

Partie 1 : Comprendre et utiliser l'IA dans l'immobilier

I. Les principes

Quelles sont les attentes de nos prospects et de nos clients

Les attentes du marché en quelques chiffres clés

L'intelligence artificielle : définition et applications dans les différents métiers de l'immobilier

L'IA : un outil d'aide ou une menace pour nos professions ?

II. Utiliser l'IA efficacement

S'initier à l'art du prompting : comment bien dialoguer avec une IA

Se démarquer dans ses actions grâce à une utilisation pertinente des outils

Mettre la satisfaction client au cœur de sa démarche
Booster sa productivité grâce à l'automatisation intelligente

INTERVENANT

Validé par le Bureau de la Commission Formation FNAIM

MODALITES DE PARTICIPATION

Durée : 1 journée (soit 6 heures)

Moyens pédagogiques : Cas pratiques - Support pédagogique Quiz d'évaluation finale Matériel nécessaire : vidéo projecteur, paper-board
Effectif maximum : 20

Partie 2 : Optimisez vos ventes immobilières grâce à l'IA

Organisation et gestion du travail assistée par l'IA

Améliorer sa communication et ses annonces immobilières (textes, visuels, accroches)

Optimiser le traitement et la retouche des photos de biens

Gérer et analyser efficacement les documents volumineux (AG, urbanisme, servitudes, etc.)

Gagner du temps dans l'étude et la synthèse de dossiers complexes

Matériel requis : un ordinateur personnel et l'installation d'une IA conversationnelle.

Conclusion

Session de questions/réponses

Quiz final d'évaluation des compétences