

OBJECTIF(S)

- Découvrir sur une journée ce qu'est la PNL et ses apports dans le management des salariés.

NIVEAU & PUBLIC

SPÉCIALISATION

Responsables de structures en charge de la gestion de salariés au sein d'un cabinet immobilier.

Prérequis : aucun

MODALITÉS DE PARTICIPATION

Durée : 1 jour (soit 8 heures)

Moyens pédagogiques : Cas pratiques - Support pédagogique Quiz d'évaluation finale

Matériel nécessaire : vidéo projecteur, paper-board

Effectif maximum : 20

INTERVENANT(S)

Formateur : Professionnel spécialisé en gestion du personnel - RH - médiation

Validé par le Bureau de la Commission Formation FNAIM

TARIFS

Adhérent FNAIM : 220 € HT

Non Adhérent FNAIM : 320 € HT

PROGRAMME

I - PRÉSENTATION ET HISTOIRE DE LA PNL

- Histoire, principe et philosophie de la PNL
- La PNL et le développement personnel

II - APPORTS DE LA PNL DANS LE MANAGEMENT

- Vision du monde et monde
- Regard sur les gens et les faits qui nous entourent
- Mécanismes limitants dans nos relations avec les autres

III - LA PNL ET LA COMMUNICATION

- Langage verbal, para verbal et non verbal
- Communication, distorsion et satisfaction de son modèle du monde
- Observation / établissement du rapport
- Synchronisation et conduite de la discussion
- Lien avec le quotidien de manager

IV - LA DÉCOUVERTE DES DIFFÉRENTS MODÈLES HUMAINS

- Lecture des systèmes de valeurs et des réactions conscientes et inconscientes des autres
- Lien avec le recrutement et le management



Programme accessible
aux personnes
en situation de handicap